



Udbud af EPJ – Er juraen en hindring?

v/advokat Marianne Søgaard



Særlige udfordringer ved udbud af EPJ:

- Kompleks ydelse
- Ordregivers ønske om fleksibilitet
- Ordregivers ønske om leverandøruafhængighed
- Ordregivers ønske om videreudviklingsmuligheder
- Det EU-udbudsretlige forhandlingsforbud



EPJ anskaffelse ved begrænset udbud:

- Prækvalifikationsfasen:

- Referencebesøg?

- Udbudsmaterialet: Udbudsbekendtgørelsen

- Tilbudsfasen:

- Referencebesøg?

- Udbudsmaterialet: Opfordringskrivelse til de prækvalificerede



Udbudsmaterialets bestanddele:

- Udbudsbekendtgørelse
- Opfordring til at afgive tilbud (ved begrænset udbud)
- Kontrakt med bilag, herunder kravspecifikation
- Udbudsbetingelser
- Udbudsvejledning



Fleksibilitet:

Udbudsbekendtgørelsen:

- Meget vigtigt dokument – binder ordregiver
- Ydelsesbeskrivelse
 - Overordnet beskrivelse, men dog dækkende
 - Alle generelle krav skal beskrives for så vidt angår alle delydelser
 - Ulovligt at nævne produktnavne



○ Mulighed for at skabe fleksibilitet gennem:

Delaftaler

- Aftaler med flere leverandører, men om forskellige delydelser (flerleverandørstrategi)

Optioner

- Valgfri ydelser for ordregiver
- Skal beskrives i udbudsbekendtgørelsen
- Kan gøres gældende ved kontraktens indgåelse eller i hele kontraktens løbetid
- F.eks.: Funktionaliteter, drift, uddannelse, E-learningssystem m.v.



Prækvalifikation:

- Udvælgelseskriterier
- Leverandørvalg

- Ikke vurdere det samme som ved ordretildelingen

- Typisk problem:
 - Kvalitetssikringsprocedurer
 - Faglige kompetencer



Kan man anvende parallelle rammekontrakter?

Definition:

Rammekontrakter om samme ydelse, der er indgået med flere forskellige leverandører

- Konkurrencestyrelsens udtalelse nr. 13, 1997
- Kendelse fra Klagenævnet for Udbud af 2. juli 1998, Foreningen af Rådgivende Ingeniører mod Københavns Lufthavne A/S
- Udkast til nyt udbudsdirektiv, Fælles Holdning fastlagt af Rådet den 20. marts 2003



Udbud efter forhandling:

- Tjenesteydelsesdirektivets artikel 11, stk. 2, litra C:

”Når den tjenesteydelse, der skal præsteres, navnlig hvis det drejer sig om intellektuelle tjenesteydelser og tjenesteydelser i kategori 6 i bilag I A, er af en sådan art, at aftalen ikke kan specificeres tilstrækkelig nøjagtigt til, at den kan indgås ved at vælge det bedste bud i henhold til reglerne for offentligt eller begrænset udbud.”

- Der er tale om en undtagelse, Kommissionens Vejledning, pkt. 3, ”Ekstraordinære kontraktindgåelsesomstændigheder”

- Kendelse fra KfU af 9. februar 2000, Praktiserende Arkitekters Råd mod Udenrigsministeriet



- Overveje anvendelsen angående notatmoduler:
 - G-EPJ
 - Ændringshåndtering
 - Videreudvikling
 - Integrationsydelser



Kontrakten:

- Alle juridiske forhold, bilagsstyret

- Leverandørens forpligtelser:
 - Kravene til EPJ-systemet/modulerne/systembeskrivelse
 - Tidsfrister
 - Garantier
 - Test af det leverede system/modulerne



○ Videreudvikling:

- Forudsætter: Dokumenterede grænseflader eller åbne standarder samt øvrige rettigheder
- Beskrivelse af omfang og metode
- Krav om tilknytning til hovedydelsen
- Ad hoc konsulentbistand
 - Krav til medarbejderne, procedure for udskiftning
 - Krav om estimat
- Videreudvikling ved anden leverandør – muligheder?



- Vederlag
 - Vederlagsstruktur
 - Rabatordning
 - Bod/bonus (fælles succeskriterier)

- Rettigheder
 - Ejendomsret/ophavsret
 - Brugsret
 - Tidsubegrænset/begrænset rettigheder



Tildelingskriterier:

- Det økonomisk mest fordelagtige tilbud
 - Kriterierne er guiden for ordregivers valg og derved for tilbudsgivers strategi
 - Kriterierne bør overvejes på et tidligt tidspunkt i udbudsforløbet
 - Kriterierne skal (så vidt muligt) prioriteres
 - Kriterierne skal være konkrete, f.eks. "kvalitet forstået som.....", "tidsplan forstået som....." m.v.
 - Anvendelse af pointsystemer i modsætning til prosatekst



Advokatfirmaet Poul Schmith

EPJ-Observatoriets Årskongres - 29. oktober

2003